

PROFIL

ACTUALITÉS

DONNÉES FINANCIÈRES

PROFIL

Royal Nautisme Brokerage du Groupe Royal Yachting

RnB est un réseau International de Courtiers Maritimes spécialisés dans la vente de bateaux d'occasion en France et à l'Étranger.

Surfez sur ce nouveau Marché – "VOTRE BATEAU ET NOUS"

Le parc de bateaux de plaisance en France représente plus de 450 000 unités. 15% de ces bateaux sont en permanence à la vente. Il y a entre 60 000 et 70 000 transactions de bateaux d'occasion par an en France. Sur 5 bateaux vendus, 3 sont des bateaux d'occasion. Les propriétaires de ces bateaux sont souvent très occupés professionnellement, et (ou) n'habitent pas géographiquement dans la même zone que leur bateau. Ces plaisanciers ont donc besoin de s'appuyer sur les services d'un Courtier Maritime, pour être débarrassés des contraintes liées à la vente de leur bateau.

RnB propose moyennant le versement d'honoraires de Courtage d'offrir aux propriétaires tous les services qui découlent de la mise en vente de leur bateau et d'accompagner de façon sécurisante les acheteurs pour toutes les étapes de la sélection d'un bateau jusqu'à son acquisition.

De la même manière qu'une agence immobilière, RnB se chargera :

- > de dresser l'inventaire complet et d'établir un reportage photo du bateau,
- > de déterminer une étude de prix en s'appuyant sur les réalités du marché,
- > du marketing nécessaire pour véhiculer les bateaux pris en mandat sur différents supports de communication,
- > de s'occuper (avec le concours d'un expert maritime) de la vérification de l'état réel du navire et de déterminer le prix de vente de manière cohérente,
- > de la négociation, du financement, des assurances et enfin de la mutation de propriété.

Rien n'est laissé au hasard pour que l'acheteur puisse faire l'acquisition de son nouveau bateau en toute sérénité !



ACTUALITÉS

Avez-vous le bon profil ?

Dans le cadre de notre développement, nous invitons des hommes et des femmes qui apprécient de travailler de façon indépendante tout en s'appuyant sur la force d'un réseau à forte valeur ajoutée à rejoindre notre Groupe.

- > si vous êtes passionné par la Plaisance, le Tourisme, le Conseil, le Service, la Vente.
- > si l'autonomie, la ténacité, le sens de l'écoute et le dynamisme sont des qualités qui vous caractérisent.
- > si vous avez envie de vous épanouir dans un projet où vous êtes votre propre patron tout en profitant de la force d'un Réseau bien implanté, d'une formation continue et de l'appui d'une marque institutionnelle et de son image.

ALORS !
REJOIGNEZ NOTRE RESEAU
DE PROFESSIONNELS
EN COURTAGES MARITIME

Devenir Courtier RnB, c'est la possibilité d'être indépendant, d'exercer un métier passionnant à partir de votre domicile avec un minimum de frais et avec un excellent retour sur investissement. (Commissions entre 70 et 80% des honoraires vous sont reversés)

Nos contrats de Licence de marque / Partenariat, de Formation Continue vous permettent de disposer :

- > d'une zone géographique d'environ 1000 bateaux,
- > de la marque RnB (Royal Nautisme Broker),
- > du droit à l'image de la marque et des services rattachés à la marque,
- > du stock mutualisé dans tout le réseau du Groupe Royal Yachting : (Plus de 4 000 bateaux en stock),
- > d'un site Internet www.royalnautisme.com très bien référencé sur Google,
- > d'un outil informatique exclusif pour la commercialisation des services,
- > d'un logiciel d'exploitation et d'un outil Intranet exclusif,
- > d'un catalogue mondial de plus de 3000 bateaux de location et d'une centrale de réservation en ligne via le siège social du Groupe Royal Yachting,
- > d'une formation sérieuse, réelle et continue pendant toute la durée du contrat,
- > d'une assistance permanente par l'équipe commerciale et administrative de la Compagnie,
- > de rencontres avec les autres membres du Réseau.

"CE MÉTIER EST EN PLEIN ESSOR ET CORRESPOND PARFAITEMENT À LA CONJONCTURE FAVORABLE LIÉE AUX SERVICES À LA PERSONNE ET POUR LE CANDIDAT LA POSSIBILITÉ DE CRÉER SA PROPRE ENTREPRISE, SANS INVESTISSEMENT TROP IMPORTANT."



DONNÉES FINANCIÈRES

Les chiffres du Courtier RnB

Votre investissement :

Votre investissement se fait en deux temps : après un premier contact téléphonique, vous bénéficierez si vous le souhaitez d'un rendez-vous personnalisé au siège du Groupe. Au lendemain de cette rencontre vous aurez l'opportunité de signer un précontrat vous permettant de réserver une zone d'exploitation et de participer à un premier stage de formation et d'immersion d'une trentaine d'heures. Cette première étape qui vous permettra de comprendre et d'étudier tous les aspects du métier est indispensable pour que vous puissiez prendre une décision en toute connaissance de cause et poursuivre vers la deuxième étape.

Puis, si vous êtes convaincu et convainquant, vous aurez la possibilité de signer un contrat de formation continue sur 7 ans ainsi qu'un contrat de partenariat / Licence vous donnant le droit à l'utilisation de la marque et des services rattachés à la marque Royal Nautisme Brokerage.

Le coût global est de 8 500€ HT et comprend :

- > votre **réservation de zone**
- > votre **«Pack formation»** comprenant : la formation Initiale ainsi que la formation continue sur une durée de 7 ans.
- > votre **«Pack Ouverture»** : outils et supports commerciaux comprenant uniformes, imprimés, catalogues, supports commerciaux,
- > votre **«Pack informatique et logiciel Exclusif»** : comprenant Le logiciel de saisie, les bornes de téléchargement, la messagerie Interne, l'accès au stock de bateaux d'occasion, l'accès à la centrale de réservation pour les bateaux de location... (Hors coût d'hébergement et de maintenance)

Coût d'exploitation :

A partir de 1500€ par mois comprenant : publicité, communication, consommable, mise à disposition de la marque et de l'image de marque.

Votre rémunération :

> **Le Courtage : de 70% à 80% des honoraires.** Le chiffre d'affaires réalisé sur la partie courtage est basé sur des honoraires de vente situés entre 8% et 10% de la valeur du bateau. Le groupe Royal Yachting vous versera pour chacune des ventes dont vous aurez été à l'origine, une commission comprise entre 70% et 80% du montant des honoraires liés à la vente de chaque bateau

Ex : Vous avez permis la réalisation d'une vente d'un bateau dont la valeur est de 100 000 €, les honoraires de courtage sont de 9% sur le montant du navire. (après négociation.) Le montant des honoraires de courtage est de 9 000 € TTC. Il vous sera reversé 70% de cette somme soit 6 300 € TTC.

> La Location : 30% du Montant des commissions d'agence.

Le RnB aura la possibilité de proposer à ses clients de la location de bateau en France et à l'étranger via notre catalogue en ligne. Il sera mandaté par le Groupe Royal Yachting pour devenir apporteur d'affaire, et percevra 30 % (HT) sur les commissions (HT) perçues par le siège. Le Groupe Royal Yachting s'occupant de toutes les formalités de réservation et de règlements.

UNE OPPORTUNITÉ À SAISIR !! LES PLACES SONT LIMITÉES AUX ZONES CÔTIÈRES, IL EST PRÉVU UN NOMBRE LIMITÉ D'EXPLOITANTS RNB, ALORS SI L'AVENTURE VOUS TENTE... LARGUEZ LES AMARRES ET CHANGEZ DE VIE.



**ROYAL
NAUTISME**
YACHT AGENCY

Agence de Nautisme

Si ce projet vous intéresse, soumettez votre candidature au Groupe Royal Yachting en remplissant le formulaire se trouvant sur le site : www.royalnautisme.com, par mail : flg@royalnautisme.fr ou en nous contactant au : +0033 (0)4 94 07 96 63

www.royalnautisme.com
www.royalguyachting.net

